

## CHARGE D'AFFAIRES FINANCEMENT – H/F

**Bpifrance** propose aux entreprises un continuum de financement à chaque étape clé de leur développement et une offre adaptée aux spécificités régionales.

Présent dans plus de 40 implantations régionales avec 2 600 salariés, **Bpifrance** poursuit trois objectifs :

- accompagner la croissance des entreprises ;
- préparer la compétitivité de demain ;
- développer un écosystème favorable à l'entrepreneuriat.

Avec **Bpifrance**, les entreprises bénéficient d'un interlocuteur proche et efficace pour répondre à l'ensemble de leurs besoins de financement, d'innovation et d'investissement.

### MISSIONS

Vous assurez le suivi et le développement d'un portefeuille d'entreprises

Vous accompagnez les entreprises dans leurs projets d'investissement en proposant des solutions de crédit adaptées

Vous participez au montage et à l'analyse des dossiers de financement (montage et négociation des conditions)

Vous rédiger des rapports d'études afin de les présenter pour décision

Vous participez activement à la promotion des produits Bpifrance Financement (prêt et garantie)

Vous assurez le suivi des relations auprès des partenaires sur votre secteur.

## PROFIL RECHERCHE

Vous êtes diplômé(e) d'une école de commerce ou d'une université spécialité Banque-Finance, vous possédez une première expérience professionnelle dans l'analyse de projets ou de dossiers de financement en banque ou en établissement financier.

Vous avez démontré de fortes capacités d'analyse, de synthèse et de jugement.

Vous maîtrisez l'analyse financière, la gestion du risque crédit, vous avez également une large connaissance du système économique, et avez une bonne connaissance des produits bancaires.

Votre aptitude à la négociation commerciale et votre aisance relationnelle constituent les moteurs essentiels de votre réussite.

Vous êtes une personne rigoureuse, organisée et fiable. Vous êtes capable d'autonomie.

Vous faites preuve de réactivité et de dynamisme.

Vous savez communiquer et travailler en équipe. Vous êtes reconnu(e) pour votre sens relationnel aiguisé.

Vous êtes impliqué(e), dynamique, fiable, rigoureux(se) et respectueux.se des délais

## COMPETENCES CLES

- Analyse Financière
- Négociation commerciale
- Gestion du risque crédit

## LOCALISATION

Lieu : Ile-de-France – Normandie – Nord Pas-de-Calais Picardie – Alsace  
Champagne-Ardenne Lorraine – Centre Val-de-Loire

Retrouvez toutes nos offres de poste sur la page recrutement de [bpifrance.fr](https://www.bpifrance.fr) et sur [linkedin.com](https://www.linkedin.com)